



¿Qué es PromoFarma?

PromoFarma es el marketplace online de parafarmacia que agrupa en una sola web más de 150 000 productos de salud, belleza y cuidado personal de más de 1 000 farmacias y vendedores profesionales de España, Francia e Italia.



Un marketplace con
más de 150 000
productos a la venta

Ofrecidos por una extensa
red de vendedores

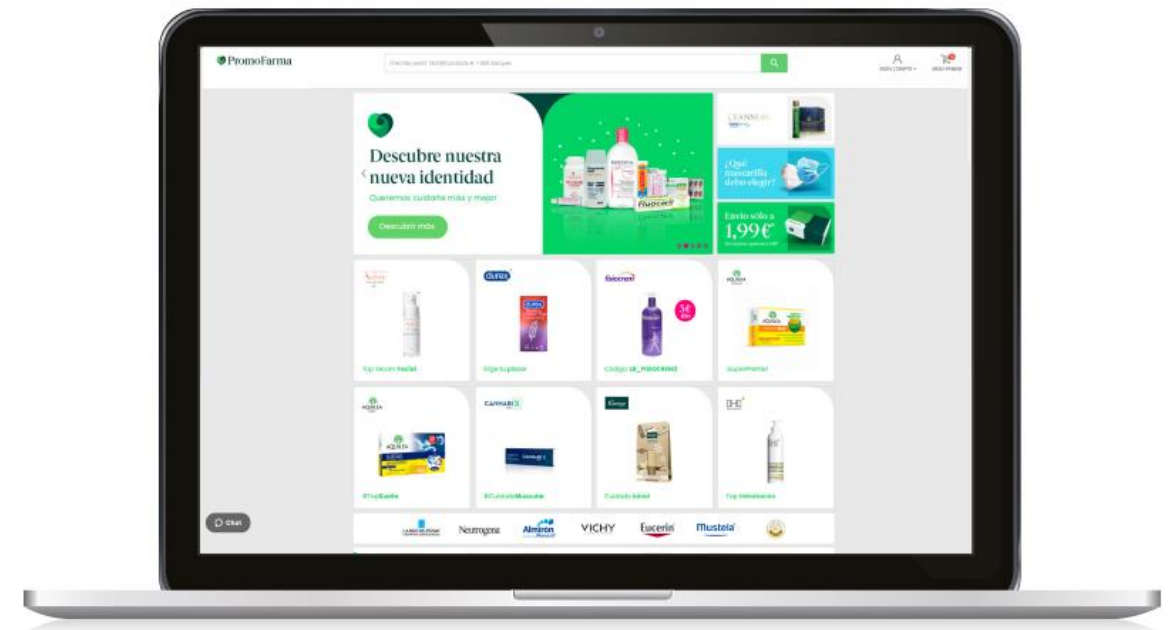
La compañía



Zur Rose Group

Desde agosto de 2018, la empresa forma parte del grupo farmacéutico suizo Zur Rose Group, la farmacia de venta en línea más grande de Europa y uno de los mayoristas más importantes para el cuerpo médico en Suiza.

Gracias a su expertise tecnológico, el Grupo ha convertido a PromoFarma en su hub tecnológico con sede en Barcelona, desde donde diferentes equipos trabajan para apoyar el crecimiento de la compañía y liderar la internacionalización del marketplace en Europa.



E-script



Marketplace



E-health



Platform



Agile



Internacional



Talent

Nuestra visión

La salud, nuestro compromiso.

Además de ofrecer el mayor catálogo de productos de parafarmacia, PromoFarma fomenta la adopción de un estilo de vida saludable, animando a las personas a ser conscientes de la importancia de (auto)cuidarse para tener una mejor calidad de vida.



Consulta farmacéutica



Consejos de salud
y belleza



Asesoramiento online

Haz crecer tu negocio con PromoFarma

La manera más sencilla de vender en Internet.

- ✓ Acceso a más de 1 millón de clientes en más de 25 países
- ✓ Digitalización de tu negocio para adaptarse a los nuevos tiempos
- ✓ Mejora la visibilidad de tu negocio y tu posicionamiento en Internet
- ✓ Plataforma propia para sincronizar y gestionar tu catálogo de productos
- ✓ Trabajamos para hacer crecer tu negocio: nuestros equipos se encargan de la Atención al Cliente, la logística, las campañas de marketing, la ciberseguridad...



PromoFarma en cifras



+1 000
vendedores
asociados



+250 000
seguidores
en redes
sociales



+6 500 000
visitas
mensuales



+150 000
productos
a la venta



**envíos a más
de 25 países
en Europa**

Los clientes de PromoFarma

82%
Mujeres



18%
Hombres



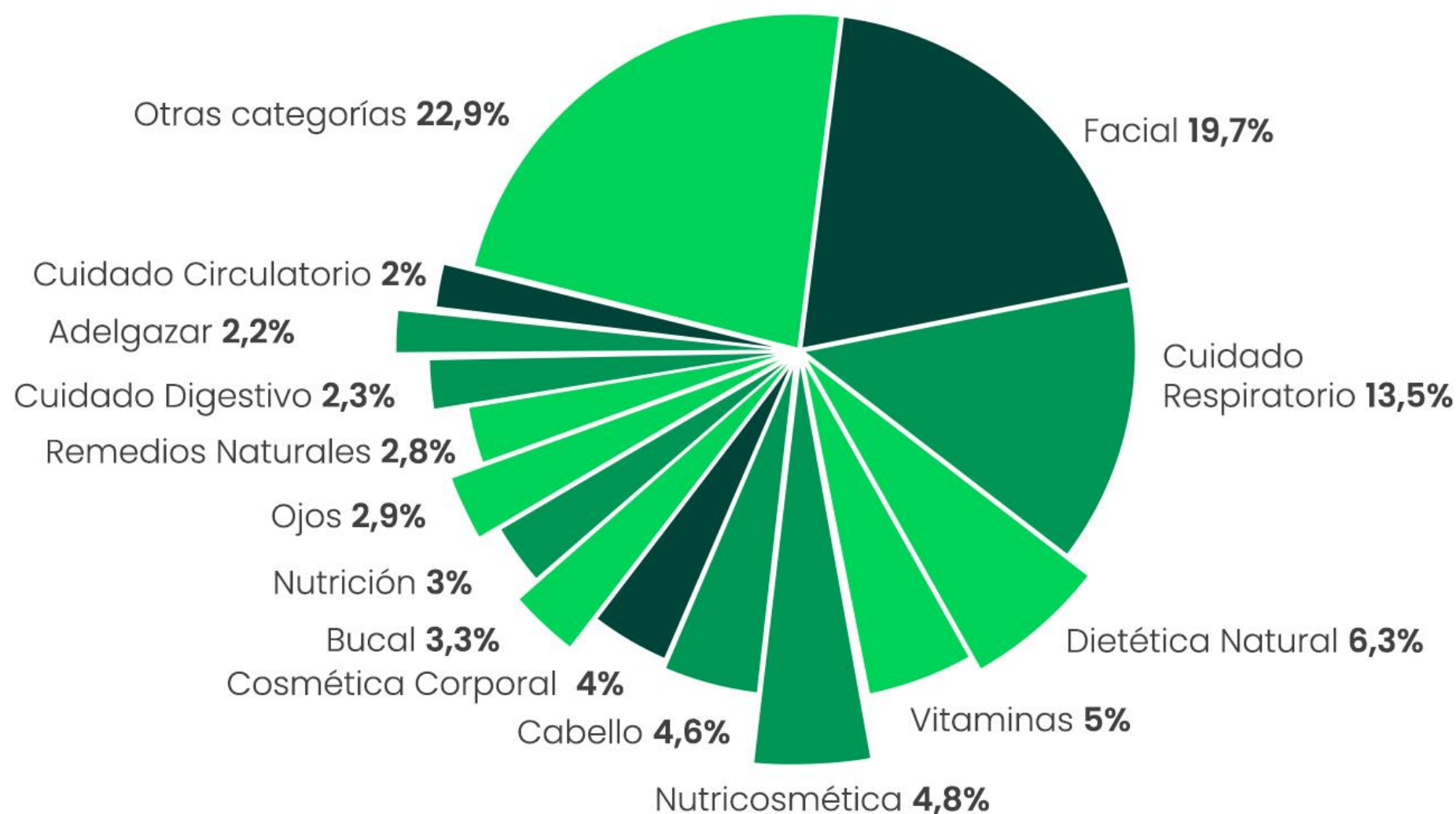
32%
>51 años

30%
41-50 años

11%
< 30 años

27%
31-40 años

Principales categorías por número de ventas



¿Cómo vender en PromoFarma?



1 Publica tus productos

Sincroniza tu catálogo con nuestro marketplace y empieza a vender en Internet



2 Vende tus productos

Accede a más de 1 millón de clientes



3 Prepara el pedido

Te notificaremos todos los pedidos en tu Backoffice



4 Envía el pedido

Nosotros nos encargamos de todo el proceso logístico



5 Recibe los pagos de tus ventas

¿Cómo compra el cliente en PromoFarma?



El usuario accede a PromoFarma, a través de la web o la APP, y añade los productos a la cesta



El algoritmo de PromoFarma optimiza su cesta y asigna el pedido a una farmacia, vendedor o empresa



La farmacia, vendedor o empresa recibe la alerta a través de su Backoffice y prepara el pedido colocando los productos dentro de la caja de PromoFarma



El servicio de mensajería recoge el pedido en la farmacia, vendedor o empresa y lo entrega directamente en el domicilio del cliente



PromoFarma gestiona cualquier reclamación o incidencia de los usuarios o de las farmacias, vendedores o empresas

Haz crecer tus ventas con PromoFarma

Contáctanos y te asesoramos:



900 373 197



farmacias@promofarma.com

